

System för hantering, inköp och försäljning av fordon


Kobra II Fordonsförsäljning är ett grundsystem som hanterar och administrerar all försäljning och inköp av fordon på ett smidigt sätt. Systemet stödjer dig vid upplägg och hantering av dina fordon, från beställning och lagerhållning till leverans till kund.

Med den inbyggda kalkylfunktionen kan du enkelt göra både för- och efterkalkyler och systemet bevakar alla stöd och att de kommer in. Eftersom systemet tar hänsyn till en kostnad även innan den rent faktiskt bokförts, får du ett jämnare täckningsbidrag på dina bilaffärer.

Detta ingår i modulen

- Vagnkort med kostnader/intäkter
- Förhandsberäkning av kostnader
- För- och efterkalkyler
- Nedskrivningar
- Demo- och tjänstebilshantering
- Automatisk kontering
- Beställning av fordon hos importör
- Integration till centrala bilregistret
- Återköpshantering enligt K3
- Provisionshantering
- Hantering av inbyten
- Hantering av ramavtalsrabatter
- Restskulds kontroll
- Stöd för avbetalning/leasing
- Rekvisition och handpenning
- Hantering av flera betalare
- Olika statusnivåer på fordon
- Färdiga rapporter/statistik

För de flesta märken på marknaden finns inbyggd kommunikation med generalagentens datasystem för att beställa fordon, uppdatera modeller, priser, färger och fabriksutrustning, vilket gör det ännu enklare för dig som fordonsadministratör.

Genom att utnyttja några av de färdiga rapporterna får du en samlad bild över din totala fordonsförsäljning och kontroll över resultatet. Du kan ta ut en rapport på lager, försäljning, provision, sålda men ej levererade, fordon på väg, orderstock, resultat med mera. Genom att integrera med Kobra II Säljstöd eller Bilkalkyl knyter du samman försäljningsarbetet med de ekonomiska transaktionerna. 

Fördelar

- Integration till bilregistret underlättar vid uppläggning av fordon och kunder
- Du har full koll på ditt lager och vad som är på väg
- Systemet håller koll på stöd från importören
- Genom märkning av fordon med status, kan du enkelt följa ett fordons resa mot leverans
- Som ansvarig kan du följa upp enskilda säljares arbete, men även försäljning per märke och modell
- Tydliga, färdiga rapporter underlättar vid prognoser och likviditetsbedömning

Systeminfo

Kobra II Fordonsförsäljning är fullt integrerad med övriga moduler i Kobra II. Kan integreras med säljstödet Bilkalkyl och Kobra II Säljstöd.